

DESOTEC - B2B Manager Kundenakquise " Deutschland (m/w/d)

Stellenangebot: B2B Manager Kundenakquise " Deutschland (m/w/d)

Sind Sie leidenschaftlich daran interessiert, Türen bei Kunden zu öffnen und sie von hervorragenden Reinigungsleistungen zu überzeugen? Ist die Neukundengewinnung und das Gewinnen neuer Kunden für Sie eine Selbstverständlichkeit? Möchten Sie mit uns für eine sauberere Zukunft kämpfen? Dann bewerben Sie sich, um unser neuer **B2B Manager Kundenakquise für Deutschland** zu werden.

Als B2B Manager Kundenakquise in Deutschland

übernehmen Sie folgenden

Aufgaben/Verantwortlichkeiten:

• **Neugeschäftsentwicklung:** Als "Hunter" liegt Ihr Hauptaugenmerk darauf, neue Geschäftsmöglichkeiten in unseren strategischen Zielmärkten zu generieren, zu verwalten und zu entwickeln.

• **Technische und kommerzielle Lösungen:** Sie bieten technische und kommerzielle Lösungsunterstützung für Interessenten an, indem Sie die Expertise unserer internen Anwendungsspezialisten nutzen. Sie werden Lösungen maßgeschneidert an die individuellen Bedürfnisse potenzieller Kunden anpassen.

• **Chancenmanagement:** Sie verfolgen und verwalten aktiv Chancen in unserem auf den Verkauf ausgerichteten CRM-System. Sie pflegen regelmäßige Kontakte zu Interessenten auf verschiedenen Ebenen, einschließlich Einkauf, Verfahrenstechnik und Anlagenmanagement.

• **Angebotsmanagement:** Sie bereiten Angebote vor und präsentieren diese, indem Sie eingehende Anfragen zeitnah und effizient bearbeiten.

• **Erweiterung des Kundenstamms:** Sie setzen aktive Akquise-Techniken ein, um unseren Kundenstamm in Ihrer zugewiesenen Region zu erweitern. Dies kann die Teilnahme an internationalen Fachmessen mehrmals im Jahr beinhalten.

• **Häufige Reisen:** Seien Sie bereit für regelmäßige Reisen in Ihrer zugewiesenen Region, die auch Übernachtungen einschließen können. Gelegentliche Reisen zu unserem Hauptsitz in Belgien sind möglicherweise

erforderlich.

â€¢ **Vor-Ort-Engagement:** Sie verbringen einen erheblichen Teil Ihrer Zeit unterwegs (~3 Tage pro Woche), um mit Interessenten und Kunden in Kontakt zu treten und Beziehungen kontinuierlich aufzubauen und zu pflegen.

Sprechen Sie diese Aufgaben und Verantwortlichkeiten an? Dann werfen Sie einen Blick auf folgendes Profil, ob Sie sich darin wiedererkennen!

Wer sind Sie als B2B Manager Kundenakquise in Deutschland?

â€¢ Nachgewiesene Erfolgsbilanz im Vertrieb mit Schwerpunkt auf der **Neukundengewinnung**.

â€¢ Starke technische Fähigkeiten, um komplexe Lösungen effektiv zu verstehen und zu kommunizieren. Berufserfahrung in den Bereichen **Biogas, Chemie, Wasseraufbereitung, Bodensanierung oder Umwelttechnik** ist von Vorteil.

â€¢ Ausgezeichnete **Kommunikations-** und **Verhandlungsfähigkeiten**.

â€¢ Selbstmotiviert, zielorientiert und eine wahre "**Huntermentalität**".

â€¢ Bereitschaft zu häufigen **Reisen**, mit Flexibilität für Übernachtungen.

â€¢ Fließend in **Deutsch**, gute Kenntnisse in **Englisch**.

Was können Sie erwarten als B2B Manager Kundenakquise in Deutschland?

â€¢ Sie werden Teil **eines internationalen, schnell wachsenden, innovativen und nachhaltigen** Unternehmens.

â€¢ Sie können ein **dynamisches** und **teamorientiertes** Arbeitsumfeld genießen.

â€¢ Sie erhalten kontinuierlich Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen **Entwicklung**.

â€¢ Sie werden ein wettbewerbsfähiges und motivierendes Gehaltspaket erhalten, einschließlich eines **Firmenwagens** und **Tankkarte**.

Den Planeten schützen â€“ das ist unsere Mission bei DESOTEC

DESOTEC ist ein **internationales Umweltdienstleistungsunternehmen**, das mit nachhaltigen mobilen Filtrationslösungen für die Reinigung von Flüssigkeiten und Gasen dazu beiträgt, den Planeten zu schützen.

Wir sind bestrebt, eine **sauberere** und **grünere Welt** für alle zu schaffen. Mit unseren einzigartigen nachhaltigen mobilen Filtrationslösungen zur Reinigung von Flüssigkeiten und Gasen setzen wir uns dafür ein, den Planeten zu schützen und positive ökologische Veränderungen in allen Branchen voranzutreiben.

<https://www.desotec.com/en>